

## C'EST QUOI SPORTYOU ?

Pour le grand public, Sportyou est une société leader dans le coaching sportif à domicile.

Elle propose une prestation de qualité dans l'entraînement sportif à domicile et sur-mesure, afin d'aider toute personne dans ses objectifs de beauté, de santé et de performance.

Pour les diplômés en entraînement sportif, Sportyou est probablement la meilleure solution professionnelle.

C'est la franchise des coachs sportifs.

### ► Qui est Sportyou ?

Le fondateur s'appelle Nicolas PRUD'HON. Mordu d'entraînement de sport depuis toujours, c'est après son séjour aux Jeux Olympiques de Sydney 2000 qu'il entame un tour de France des différentes formes de pratique du sport.

- 1) Le sport de compétition auprès de nombreux clubs sportifs, les pôles et les plus hautes instances fédérales avec les Equipes de France Olympiques et l'INSEP, le Clermont Foot Auvergne, la FF Tennis, la FF Athlétisme, la FF Handball, ... ;
- 2) Le sport loisir pour tous dans des centres aérés pour les enfants ou des villages de vacances pour toute la famille, des salles de fitness, des clubs multisports ;
- 3) Le sport éducatif auprès d'élèves, dans des maisons de retraite, des clubs handisports, des quartiers défavorisés.

Un parcours très enrichissant qui lui permet de mettre au point sa propre méthode qui convient à toutes personnes et pour tout objectif.

C'est dans les Yvelines que Nicolas décide de poser ses bagages qui contiennent cette expérience et la reconnaissance professionnelle de 2 ministères et de 4 fédérations.

Il se lance dans le coaching sportif et créé en 2007 Domicilesports et Coachsports.

Pour ne pas freiner son développement et pérenniser son concept novateur qui profite d'un puissant bouche à oreilles, Nicolas décide de créer la franchise Sportyou en juillet 2011.

C'est entouré des partenaires qui l'ont accompagné depuis ses débuts que Nicolas souhaite transmettre son concept à d'autres passionnés par l'entraînement individualisé.

### ► Que propose Sportyou ?

Sportyou et ses partenaires vous aident à réussir dans le coaching sportif.

1) Signature d'un contrat pour 5 années renouvelables :

#### VOS OBLIGATIONS :

- Régler le droit d'entrée
- Régler les royalties
- Appliquer le concept Sportyou

#### OBLIGATIONS DE SPORTYOU :

- Protéger et faire évoluer le concept qui doit rester novateur
- Transmettre le concept Sportyou
- Aider, conseiller et accompagner les franchisés pour qu'ils réussissent eux aussi

En échange de cet accompagnement de qualité, il ne vous reste qu'à régler le droit d'entrée et les royalties.

2) Le Droit d'Entrée permet de vous lancer, il est versé une seule fois en tout et pour tout :

- Réservation de votre secteur géographique
- Solutions de financement si nécessaire (personnelles et professionnelles)
- Formation Initiale de 11 jours (théorie et pratique en coaching sportif et en gestion / développement de société, logé / nourri, ...)
- Analyse de votre marché local
- Plan d'actions marketing avec suivi
- Pack matériel professionnel
- Pack administratif
- Pack publicitaire
- Aide, conseils et accompagnement sur-mesure

3) Les Royalties vous permettent d'optimiser et de développer votre structure, ils sont versés tous les mois :

- Aide, conseils et accompagnement sur-mesure
- Echanges permanents au sein du réseau
- Formations continues théoriques et pratiques
- Informations sur l'activité (concurrence, évolution du marché)

### ► Comment devenir coach Sportyou ?

- 1) Contactez Sportyou pour demander un entretien ;
- 2) Si l'entretien est concluant pour vous et pour Sportyou, nous vous remettons le contrat de franchise et les documents officiels d'information ;
- 3) 3 semaines plus tard, vous nous envoyez le contrat de franchise signé ;
- 4) Formation initiale de 11 jours en continu (pratique sur de véritables clients, interventions de plusieurs spécialistes tels que expert-comptable, médecin du sport, ...)
- 5) Vous êtes coach Sportyou ! Notre programme d'aide, d'accompagnement et de suivi peut commencer.



**SPORTYOU**  
LA FRANCHISE DES COACHS SPORTIFS

# REJOIGNEZ LA FRANCHISE DES COACHS SPORTIFS

Faites de votre passion votre métier



**SPORTYOU**  
LA FRANCHISE DES COACHS SPORTIFS

CONTACT

Tél. 06 60 71 39 96

web@sportyou.fr

[www.sportyou.fr](http://www.sportyou.fr)

BEAUTÉ / SANTÉ / PERFORMANCE

# PEUT-ON VIVRE DU COACHING SPORTIF A DOMICILE ?

## Le marché

### ► Comportement de la population :

En couvrant les besoins de la population en beauté, santé et performance, Sportyou touche l'ensemble de la population.

#### BEAUTÉ

Perte de poids, tonification, attitude, ...  
Exemple : 50% de la population souhaite maigrir.

#### SANTÉ

Stress, articulations, cardio-vasculaire, post-opératoire, anti-âge, sédentarité, obésité, ...  
Exemple : plus de 75% de la population souffre d'un mal de dos.

#### PERFORMANCE

Améliorer sa condition physique pour être meilleur dans un sport.  
Exemple : 35% des 35-74ans pratiquent un sport régulièrement.

### ► Secteur des Services à la Personne :

Malgré la crise, le secteur des Services à la Personne a continué de se développer en 2009.  
(+ 1,5% contre - 2% pour l'ensemble de l'économie)

### ► Monde de la franchise :

Au bout de 3 ans, le taux de survie d'un coach indépendant est de 47%. Si le coach est franchisé, ce taux passe à 95%.

## Rémunération

Sportyou vous garantit de tout mettre en oeuvre pour vous aider à réussir.

Votre rémunération dépend aussi de votre niveau d'engagement et de vos compétences.

L'une des caractéristiques de l'activité est d'avoir un passif très faible, ce qui réduit considérablement les risques économiques et favorise les bénéficiaires : peu d'investissement initial, peu de frais de fonctionnement, très peu de besoin en fond de roulement, un seuil de rentabilité atteint dès le début de l'activité.

Domicilesports et Coachsports - [www.coachsports.fr](http://www.coachsports.fr) - constituent l'unité pilote de Sportyou. Ces 2 structures ont permis de mettre au point le concept actuel et permettent de le faire constamment évoluer. L'unité pilote peut vous donner une estimation de votre rémunération.



### ► 1<sup>ère</sup> année de l'unité pilote

Cette première année est marquée par beaucoup de perte de temps et de dépenses inutiles, l'unité pilote réussit pourtant à dégager une rémunération équivalente au SMIC.

### ► 2<sup>e</sup> année de l'unité pilote

La seconde année est l'occasion d'affiner l'organisation et de s'entourer de professionnels compétents et de confiance. Le chiffre d'affaire augmente de 57,1%.

### ► 3<sup>e</sup> année de l'unité pilote

La troisième année, année cruciale, l'unité pilote prend le risque d'augmenter nettement ses tarifs pour faire face à la forte sollicitation. Le concept est à présent parfaitement au point, ainsi que la gestion et le développement ; l'unité pilote se positionne sur une prestation de qualité. Le chiffre d'affaire croît encore, cette fois de + 62,9%.



## Quel intérêt d'adhérer à SPORTYOU ?

Comme l'unité pilote qui s'efforce d'aider ses clients à atteindre leur objectif, Sportyou met tout en oeuvre pour que vous réussissiez dans le coaching sportif.

### ► Un concept unique

Le concept Sportyou vous permet de toujours motiver vos clients sans perdre de vue leur objectif. C'est un avantage incontestable par rapport à la concurrence qui s'intensifie. Sportyou vous donne les clefs pour émerger de la masse. Vous fidélisez davantage et vous profitez d'un bouche à oreille extraordinaire.

### ► Professionnalisme

Sportyou rassemble des professionnels de :

- l'entraînement : médecin du sport, kinésithérapeute, chercheur en préparation physique, marchand de matériel, ...
- la gestion d'entreprise : avocat, expert-comptable, banquier, assureur, sociétés de communication, société de conseils, centre de copies, centre de formation, ...

Ces partenaires ont été choisis avec exigence pour leurs compétences dans leur domaine respectif, mais aussi parce qu'ils connaissent les particularités du coaching sportif.

Avant votre installation, ces partenaires vous transmettent les savoir, savoir-être et savoir-faire nécessaires pour réussir.

Pendant votre développement, ils sont constamment à vos côtés.



### ► Une optimisation économique et temporelle

Sportyou vous propose un lancement de votre structure clés-en-main.

Vous êtes ainsi plus disponible et plus concentré pour aider vos clients.

- Vous n'avez pas besoin de trouver des partenaires compétents en coaching puis de négocier ensuite leur devis (dans l'urgence ?) : Sportyou l'a déjà fait.

Chacun de vos problèmes sera résolu par les partenaires de Sportyou si vous le souhaitez, en priorité et à des tarifs négociés.

- Les droits d'entrée et les royalties représentent vos dépenses minimales pour bénéficier de l'encadrement Sportyou, aucune autre dépense ne vous sera imposée par la franchise. Vous pouvez ainsi mieux vous organiser à la fois pour votre installation et à la fois tout au long de votre développement : tout est inclus.